



Sales & Marketing
Solutions

D&B Marketing Analytics Solutions

Predictive prospecting op een eenvoudige manier

Verlaat het terrein van de alledaagse prospectie met de D&B Marketing Analytics Solutions. Onze oplossingen zijn flexibel en krachtig en maken de brug tussen de gewone basis prospectie en complexe analytische oplossingen. Wij combineren uw prospect- en klantendata met onze bedrijfsinformatie om vervolgens voorspellende modellen los te laten die u inzicht geven in uw prospect- en klantengedrag. Dit resulteert in duidelijk te definiëren actiepunten die eenvoudig te implementeren zijn en waarmee u met vertrouwen beslissingen kunt nemen.

Nieuwe klanten vinden is moeilijk

Elke maand opnieuw wordt van u verwacht om de vooropgestelde doelstellingen te halen en zelfs te overstijgen. Daarvoor moet u :

- begrijpen wie uw klanten en prospects zijn, en hoe ze zich nu gedragen en in de toekomst kunnen gedragen
- op een efficiënte manier nieuwe prospects vinden en hen snel tot klant converteren
- uw bestaande klanten doen groeien en beter begrijpen om cross- en up-sell mogelijkheden te ontdekken.

Echter, uw huidige wijze van prospectie is misschien te lang, niet efficiënt of zonder resultaat. Als u geen compleet beeld van uw klanten en prospects heeft, is het best wel uitdagend om

- nieuwe prospects te vinden die lijken op uw klanten
- de return van uw bestaande klanten te optimaliseren.

D&B Marketing Analytics Solutions maken het u gemakkelijk

D&B Marketing Analytics Solutions zijn pregedefiniëerde oplossingen speciaal ontwikkeld om de kracht van de voorspellende analyse beschikbaar te maken voor een breder publiek. Op basis van uw klanten en prospectportefeuille analyseren wij snel en efficiënt uw situatie en komen bij u terug met krachtige, resultaatgerichte en rechtlijnige oplossingen. D&B Marketing Analytics Solutions staan klaar om u snel te helpen scoren met volgende oplossingen :

- **D&B Profiler:** krijg meer inzicht in het profiel van uw klanten en prospects
- **D&B Segmenter:** ontdek waar uw potentieel ligt en benader deze bedrijven efficiënter
- **D&B Prospect Finder:** vind nieuwe high-value prospects met eenzelfde profiel als uw klanten.

De kracht van voorspellende analyses

D&B Marketing Analytics Solutions gebruikt 'voorspellende prospectie' om u te helpen uw doeltellingen te bereiken. Onze oplossingen combineren uw klanten en prospect data met onze bedrijfsinformatie en laten er vervolgens krachtige voorspellende modellen op los om zo de nodige resultaten te bereiken.

D&B Profiler

Verhoog uw inzicht in uw klanten en prospect database om zo uw marketing inspanningen beter te laten renderen.

- Ontdek het profiel van uw doelgroep
- Vergelijk uw doelgroep met het D&B universum (penetratie, marktaandeel)
- Profiel wordt berekend op basis van verschillende voorgedefiniëerde dimensies
- Haal voordeel en inzicht uit het gedetailleerd rapport.

D&B Segmenter

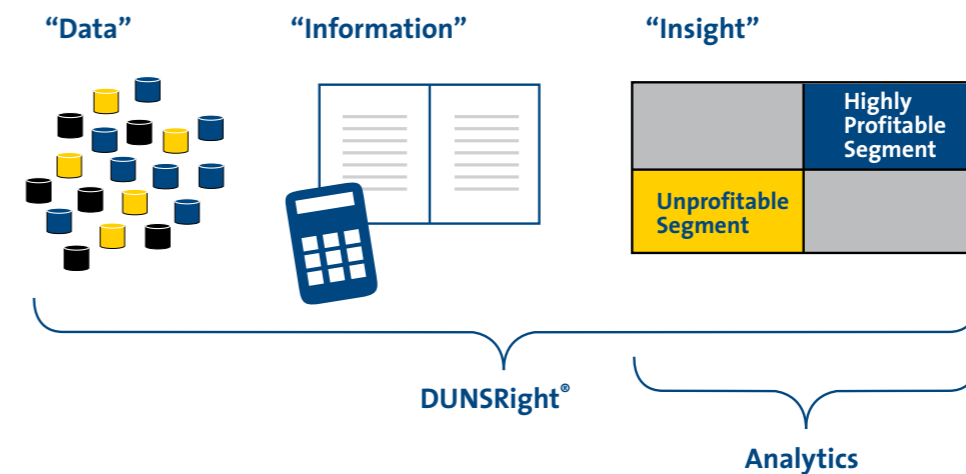
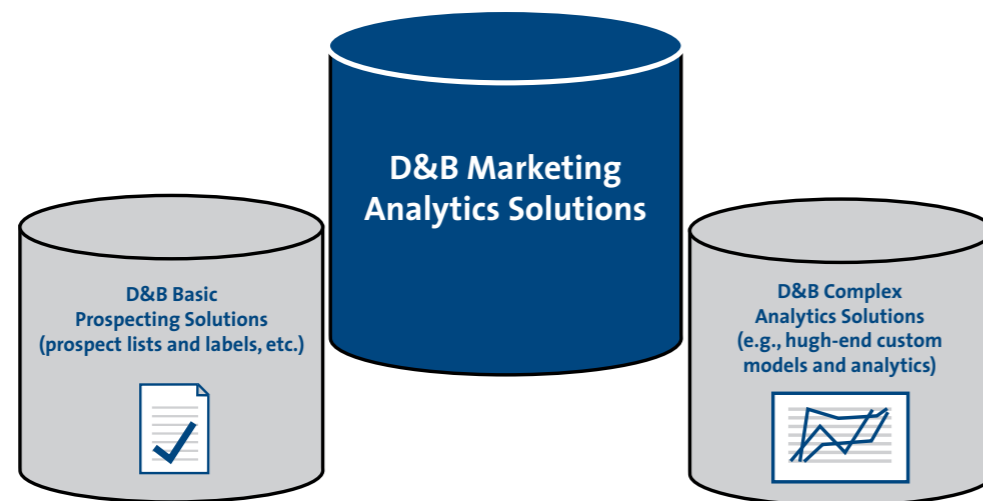
Ontdek en analyseer bepaalde segmenten van uw klantendatabase. Bepaal zo waar uw toegevoegde waarde ligt en krijg inzicht in waar en hoe u uw marketing inspanningen moet op toespitsen.

- Vind die segmenten met de meest waardevolle prospects
- De profielen worden berekend op basis van voorgedefiniëerde prospects
- Haal voordeel en inzicht uit het gedetailleerd rapport.

D&B Prospect Finder

Creëer het profiel van uw "ideale" klant en zet dit af ten opzichte van uw prospect universum om die prospects te definiëren die het meeste op uw klanten lijken.

- Ontwikkel een look-a-like model gebaseerd op een aantal voorgedefiniëerde dimensies
- Bepaal de belangrijkste prospect segmenten op basis van dit look-a-like model en 'scoor' uw prospects op look-a-like gehalte
- Haal voordeel en inzicht uit het gedetailleerd rapport.





Sales & Marketing
Solutions

De dienstverlening van D&B is gebaseerd op de grootste B-to-B database in zijn soort ter wereld, met meer dan 131 miljoen bedrijven in meer dan 200 landen. D&B's eigen kwaliteitsgarantieproces DUNSRight™ verstrekt klanten eender waar en wanneer betrouwbare informatie. Die kwaliteitsgegevens vormen de basis voor de D&B Solutions waarmee klanten cruciale zakelijke beslissingen kunnen nemen.*

** Situatie op 15/05/2008*

D&B Solutions

Risk Management Solutions,
Sales & Marketing Solutions,
Supply Management Solutions

D&B | Dun&Bradstreet Belgium
Emiel Mommaertslaan 22D, 1831 Diegem
Tel: 02 481 81 22 – Fax: 02 481 82 72 – marketingbl@dnb.com

www.dnb.com/be